

Бибает Сергей Владимирович - Операционный/Исполнительный Директора или Коммерческий Директор/Директор по продажам

Дата создания: 21.06.2025

Основная информация

Мужчина

24.01.1975 (51 года)

г. Москва

Телефон: [+7 \(961\) 683-30-30](tel:+7(961)683-30-30)

E-mail: sergey.bibaev@yandex.ru

К переезду готов

Должность и доход

Желаемый доход: 330 000 руб

Тип занятости: Возможно оформление по ГПХ (услуги, подряд, ИП, самозанятые) или
совместительству

Готовность к командировкам: Да

Готов работать как самозанятый: Нет

Образование

Образование: Высшее

Учебное заведение: Волгоградский Государственный Технический Университет

Факультет: Химико-Технологический

Специальность: Инженер по специальности "Автоматизация технологических процессов и
производств в химической промышленности"

Дата окончания: Волгоградский Государственный Технический Университет

Дата окончания: Очная

Образование: Среднее профессиональное образование

Учебное заведение: Волгоградский Технический Колледж

Факультет: Эксплуатация автоматизированных систем

Специальность: Техник-электромеханик

Дата окончания: Волгоградский Технический Колледж

Дата окончания: Очная

Опыт работы

Организация: ООО "Руар Текстиль" - продажа текстильных изделий

Должность: Генеральный директор

Период работы: 2023-10-01 - не указано

Должностные обязанности: Разработка стратегии развития, управление операциями в России, координация с фабриками в Армении, организация ВЭД, руководство разработкой ассортимента, руководство разработкой продукта, разработка и запуск программ по продвижению

Организация: Аверс- оптовая продажа табачных изделий

Должность: Независимый консультант

Период работы: 2023-03-01 - 2023-07-31

Должностные обязанности: Консультирование собственников бизнеса по изменению операционной модели, после кардинального изменения модели поставок: локализация производства, восстановления взаимоотношений с поставщиком.

Организация: Imperial Brands - производство и продажа табачных изделий

Должность: Директор рынков (стран) Армения, Грузия и Молдова

Период работы: 2015-04-15 - 2022-12-31

Должностные обязанности: Управления операциями (продажи, маркетинг и логистика), управление взаимоотношениями с дистрибьюторами и ключевыми клиентами, планирование и реализация маркетинговых активностей, управление P&L компании, разработка стратегий продаж, управление командой.

Организация: Imperial Tobacco SCG, doo

Должность: Финансовый директор Кластера Северные Балканы (Сербия, Черногория, Босния и Хорватия)

Период работы: 2012-10-01 - 2015-04-14

Должностные обязанности: Финансовый бизнес-партнер для менеджмента Кластера, управление финансовой службой в 3 странах, организация бюджетирования и планирования. Управление дебиторской задолженностью и графиком платежей. Работа с банками, аудиторами и налоговыми инспекциями.

Дополнительная информация

Языки:

- Английский: Уровень B2 — промежуточный, или Upper Intermediate

Медицинская книжка: Не заполнено

Водительские права категории: B

Дополнительная информация: Знаю сербский язык (B1), отличные знания Excel и других программ офисных пакетов. Работал в SAP, 1C УТ, Битрикс 24