# Шульц Владислав Александрович - Директор или заместитель директора филиала, менеджер проекта.

Дата создания: 05.02.2026

## Основная информация

Мужчина
19.05.1974 (52 года)
г. Москва
Телефон: +7 (909) 086-99-50
E-mail: vshults3@gmail.com
К переезду готов

## Должность и доход

Желаемый доход: Не заполнено
Тип занятости: Возможно оформление по ГПХ (услуги, подряд, ИП, самозанятые) или совместительству
Готовность к командировкам: Да
Готов работать как самозанятый: Да

## Образование

Образование: Высшее

Учебное заведение: Академия биржевой торговли

Факультет: Биржевая торговля

Специальность: Торговля на финансовых рынках

Дата окончания: Академия биржевой торговли

Дата окончания: Заочная

Образование: Высшее

Учебное заведение: Уральская Академия Государственной Службы

Факультет: Менеджмент

Специальность: Менеджмент организаций

Дата окончания: Уральская Академия Государственной Службы

Дата окончания: Очная

Образование: Высшее

Учебное заведение: Уральский Государственный Университет Физической Культуры

Факультет: Факультет заочного образования

Специальность: Тренер

Дата окончания: Уральский Государственный Университет Физической Культуры

Дата окончания: Заочная

Образование: Высшее

Учебное заведение: Челябинский Государственный Технический Университет

Факультет: Архитектурно-Строительный факультет

Специальность: Инженер градостроитель

Дата окончания: Челябинский Государственный Технический Университет

Дата окончания: Очная

## Опыт работы

Организация: ИП Шульц В.А.
Должность: Инвестор
Период работы: 2015-10-01 - не указано
Должностные обязанности: Ведение личного портфеля среднесрочных инвестиций на фондовом и валютном рынках
Организация: ИП Шульц В.А.
Должность: Организатор семинаров и консультаций по оздоровлению
Период работы: 2015-10-01 - не указано
Должностные обязанности: Организация семинаров по ха тха йоге, лечебному голоданию, мануальной и висцеральной терапии, регрессивному гипнозу. Консультации по питанию, чистке организма от шлаков. Развитие и продвижение своей деятельности в социальных сетях и YouTube.
Организация: Группа Компаний «Форекс Клуб» (Биржевая торговля на валютном рынке, Международная Академия Биржевой Торговли)
Должность: Директор филиала
Период работы: 2004-06-01 - 2015-10-01
Должностные обязанности: Организация работы дилингового центра для участия клиентов в торгах на международном валютном рынке Forex. Организация работы Челябинского отделения академии биржевой торговли «Форекс Клуб». Разработка рекламной стратегии

по продвижению на рынке. .
Организация: АО «Инвестиционный холдинг Финам»
Должность: Учредитель франшизы в г. Челябинск
Период работы: 2006-06-01 - 2012-10-01
Должностные обязанности: Участие в открытии Челябинской франшизы. Разработка стратегии по продвижению услуг на рынке г. Челябинска. Подбор и увольнение персонала. Взаимодействие с государственными органами. Разработка ежегодного бизнес плана и бюджета.
Организация: ООО 'Уралвнешпромторг' (торговля спецтехникой, металлоперерабатывающим оборудованием)
Должность: Директор
Период работы: 2002-07-01 - 2004-06-01
Должностные обязанности: Разработка стратегии по выходу на Российские и зарубежные (Болгария, Казахстан) рынки сбыта. Проведение переговоров с потребителями и заключение контрактов. Участие в выставках. Взаимодействие с Минобороны РФ по получению экспортных заключений.
Организация: ОАО "Челябинский завод дорожно-строительных машин им. Колющенко"
Должность: Начальник отдела ВЭД, директор ЗАО 'Управляющая компания'(компания заводского холдинга)
Период работы: 2000-11-01 - 2002-07-01
Должностные обязанности: Разработка стратегии по выходу на зарубежные (Турция, Ирак, Болгария, Синигал, Казахстан, Украина) рынки сбыта. Проведение переговоров с потребителями. Участие в выставках. Взаимодействие с Министерством Обороны РФ по получению экспортных заключений.
Организация: ОАО 'Южуралкожа' (Челябинский кожевенный завод - производство и торговля кожей для одежды и верха обуви)
Должность: Заместитель директора по маркетингу и продажам.
Период работы: 1998-02-01 - 2000-07-01
Должностные обязанности: Разработка стратегии по выходу «с нуля» на Российские и зарубежные (Турция, Италия, Германия, Македония) рынки сбыта. Проведение переговоров с потребителями и подготовка контрактов к заключению. Участие в выставках.

## Дополнительная информация

Языки:

- Английский: Уровень B2 — промежуточный, или Upper Intermediate

Медицинская книжка: Есть
Водительские права категории: B
Дополнительная информация: Личные качества: эрудиция, взвешенное мышление, целеустремленность, профессионализм, есть опыт выхода из трудных ситуаций, надежность, постоянно обучаюсь.